
Facteurs Déterminants l'attractivité des Investissements Directs Etrangers en RDC'

Dunia Mastaki Jean PhD

Université Adventiste de Goma « U.A.GO »

DOI: <https://doi.org/10.37745/bjmas.2022.0060>

Published: 15th December, 2022

Citation : Dunia M.J. (2022) Facteurs Déterminants l'attractivité des Investissements Directs Etrangers en RDC', *British Journal of Multidisciplinary and Advanced Studies: Business and Management Sciences 3(2),47-62,*

RESUME : *Cet article a poursuivi l'objectif d'identifier les facteurs d'attractivité des IDE en RD Congo de 1990 à 2020, En tenant compte des variables de la performance économique comme le PIB, les variable de l'instabilité macroéconomique comme l'inflation et le chômage, ainsi que les variable de la qualité des institution comme : l'indice de perception de la corruption et l'indice de la dépendance politique. Après analyse des données par la méthode de moindre carré ordinaire, nous avons obtenu les résultats selon les quel ; le PIB, l'inflation et chômage n'ont aucun impact sur l'attractivité des IDE car leurs probabilité sont supérieur à 0.05. Seuls les variables liées à la qualité des institutions ont un effet sur les IDE*

MOTS CLÉS: PIB, l'inflation, le chômage, l'indice de perception de la corruption et l'indice de la dépendance politique.

ABSTRACT: *This article's goal is to identify the IDE attraction factors in the RD Congo from 1990 to 2020 while taking into account economic performance indicators like the PIB, macroeconomic instability indicators like inflation and currency volatility, and institutional quality indicators like the perception of corruption index and political dependency index. We obtained the following conclusions from data analysis using the least squares method: PIB, inflation, and chômage have no effect on the attractiveness of IDE because their probabilities are greater than 0.05. Only factors related to institution quality have an impact on IDE*

KEYWORDS: PIB, inflation, unemployment, perceived corruption index, and political dependence index.

INTRODUCTION

Cet article détermine les facteurs explicatifs de l'attractivité des IDE en République Démocratique du Congo, les Investissements directs étrangers sont les investissement qu'une unité

institutionnelle résidente d'une économie effectuée dans le but d'acquérir un intérêt durable dans une unité institutionnelle résidente d'une autre économie en exerçant une influence significative sur sa gestion dans le cadre d'une relation à long terme (INSEE,2019).

En effet, une relation d'investissement direct est établie dès lors qu'un investisseur acquiert au moins 10% du capital de la société investie. Certains pays affichent de faibles volumes des IDE alors que d'autres disposent de volumes très élevés. Cette situation a donc poussé les économistes à s'interroger sur les stratégies d'attraction des investissements directs étrangers (IDE).

Les investissements directs étrangers (IDE) sont des investissements internationaux qui reflètent l'intention, pour une entité résidente dans une économie, d'acquérir un intérêt durable dans une entreprise opérant dans une autre économie ; depuis le début des années 90, les flux des IDE connaissent une évolution significative grâce à la mondialisation et sous l'effet des entreprises multinationales (Mouhoud, E. 2006, Muchielli, J 1998). Cette évolution est survenue dans un contexte de la fin de la guerre froide.

Selon l'approche de Solow (1956), le développement économique s'explique par trois facteurs : l'augmentation des deux principaux facteurs de production (travail et capital) et le troisième le progrès technologique, générateur de gains de productivité. Cette approche pousse tous les pays du monde à monter les stratégies et des politiques économiques pour attirer le volume important des IDE.

Les analyses empiriques ayant tenté de vérifier les facteurs d'attraction des IDE ont abouti à des divers résultats ; Dupuch, S et Milan (2001) et Compas NF et Kinosluta Y. (2004) montrent que le niveau du PIB, le degré d'ouverture, la déviation, les investissements domestiques, la taille du marché et la compétitivité prix sont les déterminants des IDE par contre Claude SUMATA et Dieumerci ZUMBU (2020), Benassy-Quéré A, Coupet M, et Mayes T. (2005), Acemoglu et al. (2001, 2003) Asie du Sud (2003) et Assedu et lieu (2011) ont montré que des variables institutionnelles pourraient impacter les IDE et en plus Sébastien Dupuch, Christelle MILAN, (2005) ont insisté sur le Capital humain.

Les flux des IDE ont passé de 202 milliards de dollars en 1990 à 331 milliards de dollars US en 1995, et ils ont même atteint 1430 milliards de dollars en 2017 (Zumbu, D et Sumata C. (2020)) mais cette distribution est inégale. Aux États-Unis, par exemple le flux des IDE en 2021 était de 367.376 milliards de dollars, alors que en Afrique les investissements directs étrangers ont atteint un niveau record de 83 milliards de dollars (CNCED, 2022).

Malgré ses dotations factorielles exceptionnelles en ressources naturelle et humaine, la RD Congo n'attirait pas beaucoup d'investissement au niveau international. Ce pays ne se retrouve même pas parmi le 15 pays africains qui attirent plus les IDE (Ernest et Young (2017)). plusieurs analystes souligne que la mauvaise gouvernance, Mais aussi l'instabilité macroéconomique ont beaucoup freinées l'attraction ce le cas de ce qui affirme que la mise en place d'un système de bonne gouvernance et de leadership éclairé peut renforcer l'attractivité, Car en règle générale, la mauvaise qualité des institutions ne favorise pas l'attraction des IDE Matungula.;C.S(2020).

Que qu'il en soit, la RDC a commencée à attirer les IDE avec la vision fondée sur l'Etat moderne, lutte contre la pauvreté, les efforts pour la paix à l'Est du pays, la reprise de la coopération avec les institutions de breton Wood, qui ont allégés 0,65% du volume du stock de la dette extérieure ce ci a causé une évolution positive du flux des IDE entrant passant de 1,65 milliards USD en 2020, à 1,87 milliard USD en 2021(CNUCED, 2021) ce pendant ce flux demeurent faible comparativement à d'autres pays africains, car la RDC n'attirait que 2,25% des IDE en Afrique.

Dans cet article nous avons essayé d'analyser une question fondamentale:

- Quels sont les facteurs qui expliquent l'attractivité de l'investissement direct étrangers en RD Congo ?, ou pourquoi les flux des IDE sont relativement faibles en RDC.

REVUE DE LA LITTÉRATURE

Revue de la littérature théorique

La théorie de portefeuille et de diversification de risques.

L'objectif initial de la théorie du portefeuille est d'identifier la combinaison idéale de valeurs sur les marchés financiers (le marché des actions et des responsabilités).L'un des principaux concepts de cette théorie est qu'en combinant plusieurs valeurs qui ne sont pas parfaitement corrélées , le risque auquel est exposé un investissement peut être réduit (Markovitz, 1959 et 1970) . De plus, un investisseur privilégie les valeurs qui ont un potentiel de croissance important mais peu de risques. Cette théorie ouvre de nouvelles possibilités pour comprendre l'IDE car un projet IDE peut être assimilé à un investissement sur le marché financier . Chaque installation étrangère est soumise à un certain nombre de risques, y compris les risques politiques, les risques liés aux cycles économiques locaux et les risques de taux de change. Ces risques sont fréquemment énoncés : il n'y a pas de corrélation parfaite entre les risques des deux sites. Par conséquent, une entreprise peut réduire ses risques en diversifiant géographiquement sa production (ou de ses services).

Dans cette optique, l'investissement étranger implique pour les entreprises une expansion de leur potentiel de profit et une réduction de leur risque de perte. En effet, la dispersion géographique permet à l'entreprise de mieux profiter des nouvelles opportunités qui s'ouvrent dans d'autres pays, en plus de diversifier le risque politique et l'exposition au taux de change. De plus, les recherches empiriques de Lessard (1976), Armon et Lessard (1977) et Rugman (1976, 1979) ont montré que la diversification géographique est un bon moyen pour les sociétés multinationales de réduire les risques d'investissement.

La théorie d'internalisation

Cette théorie, avancée par Rugman en 1985, considère l'IDE sous l'angle de la nécessité d'internaliser les coûts de transaction afin d'augmenter la rentabilité et d'expliquer l'émergence de l'efficacité de l'IDE (Banga (2003)). La stratégie d'internalisation d'une entreprise vise à lui permettre de se développer en dehors des frontières du territoire national sur lequel elle est implantée. L'entreprise opte alors pour une offensive stratégique commerciale d'expansion.

La théorie éclectique

Il s'agit d'une synthèse de la théorie des transactions et de la théorie de l'internationalisation développée par Dunning en 1981. Cette stratégie stipule que les entreprises peuvent choisir parmi trois méthodes d'entrée sur les marchés étrangers : les exportations, les ventes de licences et les IDE. Cette décision est basée sur les avantages d'OLI :

Les avantages de propriété (Ownership Advantages) sont les avantages concurrentiels inhérents à une entreprise par rapport à une autre. Cet avantage est propre à l'entreprise. Ils sont également appelés avantages d'exclusivité et prennent la forme d'actifs mobiles et incorporels qui appartiennent exclusivement aux titulaires. Ce groupe d'avantages comprend le capital humain, le sens des affaires, le savoir-faire technique, la différenciation des produits, la reconnaissance de la marque, la qualité des produits, les droits de propriété intellectuelle, les brevets, les formules et les marques commerciales. Cela inclut également la technologie.

Avantages de la localisation internationale « Avantages de la localisation » fait référence à l'avantage d'utiliser ses ressources pour produire dans plusieurs pays au lieu d'exporter à la suite d'une seule production dans le pays d'origine. La capacité d'une entreprise à être compétitive sur le marché mondial dépend de facteurs tels que la disponibilité de ressources (matérielles ou humaines) à faible coût, la présence d'activités commerciales externes non exclusives et les

politiques commerciales qui restreignent les échanges (telles que les droits de douane et les droits non –tarif barrières).

Avantages de l'internationalisation : Il s'agit de la capacité de mener des opérations commerciales internationales au sein de la même organisation au lieu de se tourner vers des marchés externes .L'internalisation de l'utilisation des actifs permet d' éviter les frais associés aux transactions entre entreprises indépendantes , les frais associés au transfert de contrat et les frais associés à l'assurance qualité . Elle permet également aux FMN de mieux exploiter et de protéger leurs avantages monopolistiques, tels que leurs marques de commerce et leur savoir-faire. Selon Dunning (1988), les firmes décident de s'implanter à l'étranger si les trois avantages spécifiques sont réunis. Par contre, si l'avantage des coûts à la localisation n'existe pas en présence de deux autres avantages 'Ownership Advantages' et 'Internalization Advantages', la firme préfère exporter vers les marchés étrangers. La vente de licences sera le choix le plus favorable si elle ne conserve qu'un avantage au niveau de l'industrie. Dunning (1999), en examinant le développement des différentes théories des IDE, souligne que les IDE émergent à partir des décisions des investisseurs, de l'internalisation des coûts et des . avantages de localisation ..

La théorie de l'adaptation institutionnelle

Elle a été développée par Wilhelms (1998) et est basée sur l' idée d' adaptation institutionnelle à l'IDE.Les quatre catégories de capital institutionnel qui composent l'adaptabilité institutionnelle comprennent le capital politique , le capital de marché , le capital humain et le capital socioculturel .Cette théorie prétend que les facteurs institutionnels plus susceptibles de changer, notamment les lois, les politiques et la manière dont elles sont appliquées, déterminent la manière dont les IDE sont distribués. Elle suggère que chaque pays a la capacité de développer et d'identifier ses facteurs de compétitivité afin d'augmenter sa part de l'investissement étranger mondial . Elle souligne l' importance d' analyser l'IDE du point de vue du pays hôte et prend en compte un certain nombre de facteurs, y compris les facteurs macroéconomiques, microéconomiques et méso économiques , qui ont un impact sur le processus de l' IDE .Selon cette théorie , le cadre institutionnel dans lequel les politiques d'attraction doivent être planifiées et menées détermine leur efficacité .En ce sens , afin de mettre en œuvre efficacement les politiques liées aux transactions IDE, il est nécessaire de renforcer les capacités gouvernementales nationales avant d'annoncer de nouvelles politiques. La mise en œuvre la plus efficace des réformes peut avoir un impact sur leur efficacité.

Analyses empiriques

Il existe une variété de facteurs qui affectent les investissements étrangers directs, selon des recherches empiriques sur ce sujet. Ces facteurs pourraient être examinés du point de vue de l'économie d'accueil ou de l'investisseur étranger. Les études empiriques de Wilhelms (1998), Asiedu (2003), Kaufmann et al. (2003), Hernandez et al. (2001), Gastanaga et al. (1998) et Dunning (1993) ont examiné les facteurs affectant l'IDE du point de vue de l'économie d'accueil et ont identifié deux principaux groupes de facteurs : les "facteurs d'attraction" qui attirent les investisseurs et les « facteurs d'incitation » qui les découragent. Les indicateurs macroéconomiques qui composent les facteurs d'attraction sont les suivants : l'indice primaire d'activité des entreprises (PIB), le taux de croissance économique, le degré d'ouverture économique, l'avantage en termes de coût de production, la stabilité politique et économique, la présence de infrastructures de qualité, une main-d'œuvre qualifiée, un environnement sécurisé pour les investisseurs, un système bancaire et financier sain et des politiques favorables à la croissance. Les facteurs d'incitation, en revanche, sont associés au service de la dette, à la variation des taux de change effectifs réels, à la corruption et au manque de transparence. Ces nombreuses études empiriques ont mis en évidence le rôle crucial de fondamentaux (niveau d'endettement externe, croissance économique etc.) ainsi que celui du marché et des infrastructures. D'autres études ont montré que la taille et la croissance du marché du pays d'accueil sont les facteurs les plus importants pour déterminer l'IDE (car un grand marché et une forte croissance économique augmentent l'attractivité d'un pays et permettent à une FMN de réaliser à la fois des économies d'échelle et bénéfiques); le coût et la qualité du travail sont les facteurs qui expliquent le mieux l'IDE (car ils permettent la croissance de la productivité et du retour sur investissement d'IDE); et le facteur de pincement. Parmi les nombreuses études menées sur les facteurs affectant l'IDE, on peut citer Mataloni (2005) qui a montré que 71 % des ventes réalisées par les filiales américaines en Chine et 87 % en Inde sont destinées aux consommateurs locaux. Selon Amiti et Javocik (2005), qui ont basé leurs conclusions sur des données détaillées concernant plus de 500 industries et 29 provinces chinoises, les principaux moteurs de l'investissement dans les provinces chinoises sont l'accès facile aux marchés et la proximité des fournisseurs. La majorité des études empiriques menées en Afrique montrent que la taille du marché n'est pas un facteur qui affecte significativement le flux d'IDE. La taille du marché est maintenant un sujet de discussion, d'autant plus qu'Elbadawi et Mweya (1997) ont constaté qu'elle n'est pas significative.

Dans leur étude de 36 pays en développement, Noorbakhsh et Paloni (2001) ont constaté que la qualité du travail était importante pour attirer l'IDE dans ces pays. Les auteurs Dupuch, Milan et Campos (2001), Campos, NF et Kinosluta (2004) montrent que les facteurs qui déterminent les

investissements directs étrangers sont le niveau du PIB, le degré d' ouverture, le degré d' évaluation, les investissements domestiques , le commerce intérieur , la taille du marché ,et la concurrence des prix .D' autre part , Bhattacharya A, et al. (1997), Bénassy-Quéré A, Coupet M., et Mayer T. (2005), Acemoglu et al. (2001,2003), Asiedu E., (2003), et Asiedu et Lien (2011) ont démontré l' impact des variables institutionnelles dans l' explication de l' attraction de l'IDE.

Tsai (1994) constate que l' augmentation du taux de salaire dans le secteur manufacturier décourage l' IDE après avoir étudié 51 pays de 1975 à 1978 puis 62 pays de 1983 à 1993.Selon Wheeler et Mody (1992), qui ont examiné 42 pays qui étaient à la fois des pays industrialisés et des pays en développement dans les secteurs de l'électronique et de la fabrication , le taux de croissance des salaires est un facteur qui détermine quels pays entrent dans la catégorie PED tout en étant moins importante pour les pays industrialisés .Bekolo Ebe (2000) souligne que la détérioration des infrastructures de transport en Afrique a un effet néfaste sur la compétitivité des marchandises .

Asiedu (2003) constate que la mauvaise infrastructure des pays subsahariens a un impact négatif sur l'IDE.Castilho et Zignago (2000) ont constaté que les pays de l'OCDE et les pays du Mercosur ont vérifié la complémentarité entre IDE et commerce. Ils l' ont fait en examinant la relation entre l' évolution du commerce international et celle de l'investissement étranger direct .

Asiedu (2003), Gastanaga et al. (1998), et Noorbakhsh et Paloni (2001) ont constaté que le degré d' ouverture commerciale et le taux de croissance du PIB avaient un effet favorable sur les flux d' IDE vers l'Afrique centrale ainsi que vers l'Asie et le Botswana.

Bajo et Rivero (1994) ont prouvé empiriquement que le taux de change effectif réel a une incidence non significative sur les flux d'IDE. Hernandez et al. (2001), dans leur étude portant sur les PED, ont trouvé que le taux d'endettement et la variation du taux de change sont des facteurs déterminants des IDE qui entrent dans les PED. Plus récemment, des travaux empiriques mettent l'accent sur le climat d'investissement comme facteur déterminant des IDE. Les travaux économétriques en données de panel avec effets fixes menés par Sekkat et éganzonès-Varoudakis (2004) sur un échantillon de 72 pays en développement, durant les années 90, montrent que les facteurs clefs d'attractivité sont les réformes qui portent sur la libéralisation du commerce et du taux de change exprimées par le coefficient de Sachs-Warner ainsi que le climat d'investissement. D'autres études ont montré le rôle attractif joué par la qualité des institutions en plus des déterminants économiques traditionnels (taille du marché, niveau de revenu, niveau de la main d'œuvre qualifiée, stabilité politique et macroéconomique ...). Le débat sur le rôle des institutions dans le développement économique est ouvert.

Selon Sachs (2003), le terme « institution » est devenu l' objectif central de toutes les réformes économiques .Les études d' Acemoglu et al. (2001), Rodrik (1999), Easterly et Levine (2002), Glaeser et al. (2004) et Sachs (2003) montrent que le niveau de développement économique d' un pays peut s'expliquer presque entièrement par ses institutions, ses ressources, sa politique économique , sa géographie et sa géopolitique, entre autres .les facteurs.

Les études empiriques accomplies par Busse (2003), Glaeser et al. (2004), Acemuglo et al. (2001 et 2002), Asiedu (2003), Banga (2003) montrent l'importance de la variable qualité des institutions dans les modèles du comportement des IDE. Nsouli (2000) a remarqué que dans les années 60 et 70, les potentiels de croissance de l' Afrique étaient parfois jugés supérieurs à ceux de l'Asie de l'Est. Les mêmes résultats ont été confirmés par les recherches empiriques avancées par Easterly et Levine (1997). Une autre étude de Rodrik (1997) indique que les indices de la qualité institutionnelle rendent très bien compte des écarts de croissance et d'IDE entre pays de l'Asie de l'Est et les pays africains.

Dans une étude menée en 2002, Dunning est arrivé à la conclusion que pour les IDE provenant de pays industrialisés , des facteurs tels que les politiques gouvernementales , la bonne gouvernance et l'infrastructure adaptable sont devenus plus importants dans les décisions des investisseurs.

Dans une étude, Chan et Gemajel (2004) mettent en évidence les facteurs qui attirent les investisseurs étrangers , notamment la stabilité politique , le calibre des institutions, l' absence de conflits internes et externes , les faibles niveaux de corruption, le manque de bureaucratie, l' ouverture de l' économie , et un environnement propice aux affaires . _Selon une étude de la Banque mondiale de 1998 , les PED pourraient augmenter leur taux de croissance et donc favoriser l' afflux massif d' IDE si leur qualité de gestion devait être sensiblement améliorée .Selon l'estimation d'Edison de 2003, le PIB par habitant et les taux de croissance annuels des pays d'Afrique subsaharienne augmenteraient d' environ 150 % et 2 points de pourcentage , respectivement, si leurs institutions étaient portées au niveau de celles des pays de l' OCDE .

Hall et Jones (1999) ont constaté que les institutions soutenant la production privée et les droits de propriété améliorent l' accumulation de capital humain et physique , ce qui à son tour augmente la productivité globale des facteurs et, par conséquent, la production de biens internes .

D'autres recherches, y compris l'étude d'Asiedu en 2003 sur 22 pays d'Afrique subsaharienne, révèlent que des institutions solides , une stabilité politique et économique et de faibles niveaux de corruption favorisent l'investissement de capitaux privés .

MÉTHODOLOGIE

Nous présentons successivement les données utilisées, le traitement préalable des données par la méthode de moindre carré ordinaire.

Présentation des données

La majorité des données utilisées dans cette étude proviennent des bases de données des Indicateurs du Développement Mondial de la Banque du Monde et de la Banque Centrale du Congo .Ils ont un périmètre annuel et couvrent la RD Congo de 1990 à 2020.

Signes attendus

Régression avec IDE comme variable endogène

Tableau1.Variables et signes

Variables	Notation	signes
Produit intérieur brut	PIB	+
INFLATION	INFLACTIO	-
Indice de perception de la corruption	IC	+
Dépendance politique	DP	-

Spécification du Modèle

Nous nous appuyons sur les spécifications avancées par Saskia (1998) et Okada pour illustrer les différents facteurs qui déterminent l'IDE en RDC (2013). Ces résultats étaient compatibles avec l'estimation du système d'équations synthétisé de la manière décrite ci-dessous.

$$IDE_t = \beta_0 + \beta_1 PIB_t + \beta_2 INFLACTIO_t + \beta_3 IC_t + \beta_4 DP_t + \beta_5 TCHG_t$$

Analyse et interprétation des Résultats

**Tableau2.
Régression**

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
PIB	0.033641	0.062277	0.540180	0.5937
INFLATIO	-8.32	0.000140	-0.595697	0.5565
IC	8.787905	3.142375	2.796580	0.0096
DP	-2.974641	1.059120	-2.808597	0.0093
TCHG	0.079903	0.058828	1.358240	0.1861
R-squared	0.275684	Mean dependent var	2.961290	
Adjusted R-squared	0.164251	S.D. dependent var	3.473435	
S.E. of regression	3.175391	Akaike info criterion	5.295429	
Sum squared resid	262.1608	Schwarz criterion	5.526717	
Log likelihood	-77.07914	Hannan-Quinn criter.	5.370823	
Durbin-Watson stat	1.854432			

Le résultat dans ce tableau montre que lorsque le PIB augmente d'une unité monétaire les investissements directs étrangers augmentent de 0.033641, mais cette relation positive n'est pas statistiquement significative car la probabilité de ce coefficient est de 0.5937 ce qui est supérieur au seuil de 0.05.

Par contre l'inflation influence négativement les IDE car le tableau montre que lors que l'inflation augmente d'une unité monétaire les investissements directs étrangers diminuent de 8.32 mais aussi sa probabilité est de 0.5565 c'est qui est supérieur au seuil de 0.05 ceci implique que cette relation négative entre les deux variables (inflation et IDE) n'est pas statistiquement significative. La corruption étant par définition un phénomène caché, il est, faute de données brutes disponibles, impossible de produire de statistique objective permettant de mesurer ses niveaux. Se fonder sur le nombre de condamnations pour corruption prononcées par les tribunaux ne serait pas satisfaisant car de telles données seraient dans de nombreux cas davantage révélateurs du bon fonctionnement de la justice d'un pays que des niveaux réels de corruption. Ainsi, dès 1995, Transparency International a imaginé se fonder sur des enquêtes d'opinion – et donc des perceptions – pour tenter d'évaluer les niveaux de corruption. L'IPC classe 180 pays selon le niveau de corruption dans le secteur public, sur une échelle qui va de Zéro (fortement corrompu) à 100 (faiblement corrompu). Les résultats montrent que lors que cet indice augmente d'une unité, les IDE augmentent de 8.787905 ce qui est normale car un investisseur étranger aura toujours le choix d'un

pays où il y a un bon climat des affaires. Cette relation positive se justifie par le faite augmentation cet indice est un signe d'une faible corruption. Cette relation positive est statistiquement significative car sa probabilité (0.0096) est inférieure à 0.05. la troisième variable est le droit politique, cette variable caractérise le degré de liberté civile, de droit politique, juridique et administrative et indique les droits des citoyens à participer librement au processus politique. Les notes les plus basses (1 et 2) dans l'échelle des droits politiques établie par Freedom House sont décernées aux pays respectant les critères suivants : la tenue d'élections justes, la présence de partis d'opposition qui peuvent jouer un rôle important, ainsi que le respect des droits des groupes minoritaires. Les notes les plus élevées (6 et 7) sont accordées aux États où les droits politiques sont inexistantes, que ce soit à cause d'un régime oppressif, d'une conjoncture particulière (EX. une guerre) ou d'une situation d'instabilité provoquée par les activités de groupes violents. Freedom House est une organisation indépendante, non gouvernementale, fondée aux États-Unis au cours des années 1940. Elle est formée de personnalités du monde des affaires et des syndicats, ainsi que d'intellectuels et de gens de tous les milieux qui partagent la conviction que le leadership des États-Unis est essentiel à la cause du développement des droits et des libertés dans le monde. Donc plus cet indice augmente, plus les IDE vont fuir ce pays et plus cet indice diminue (signe de bonne qualité des institutions) plus le pays va accumuler un volume important des IDE. Nos résultats confirment ce qui précède car lorsque cet indice augmente d'une unité, les IDE diminuent de 2.974641. Cette relation négative est statistiquement significative car sa probabilité (0.0093) est inférieure à 0.05. Et enfin le taux de chômage n'a aucune relation avec les IDE vu que sa probabilité est supérieure à 0.05.

DISCUSSION DES RÉSULTATS

Après analyse des résultats nous constatons que seulement les variables liées à la qualité des institutions impactent sur les IDE car le table 2 montre que chaque fois que cet indice de perception de la corruption augmente d'une unité, l'IDE augmente de 8,787905, ce qui est attendu car un investisseur étranger choisira toujours un pays au climat des affaires favorable. Cette relation positive est justifiée par le fait qu'une augmentation de cet indicateur indique une corruption minimale. Cette relation positive est statistiquement significative car sa probabilité (0,0096) est inférieure à 0,05. En ce qui concerne la variable sur la «loi politique», qui décrit le niveau des libertés civiles, des droits politiques, des droits juridiques et des droits administratifs ainsi que les droits des citoyens à participer librement aux processus politiques démontre que lorsque cet indice augmente d'une unité, l'IDE augmente de 8,787905. Un investisseur étranger choisira toujours un pays avec un climat des affaires favorable. Cette relation positive se justifie par le fait qu'une augmentation de cet indicateur indique une corruption minimale. C'est une relation positive

Par conséquent, à mesure que cet indice augmente, plus d'IDE quitteront le pays, et à mesure qu'il baisse (une indication de la bonne qualité de l'institution), plus d'IDE seront accumulés par le pays. Nos résultats corroborent l'affirmation précédente car l'IDE diminue de 2,974641 alors que cet indice augmente d'une unité. Cette relation négative est statistiquement significative car sa probabilité (0,0093) est inférieure à 0,05. D'où notre équation de régression corrigée a deux variables : $8.787905IC_t - 2.974641DP_t$ nos résultats confirme les affirmations Sumata. ;C et Zumbu. ;D(2020) d'Alfaro et al. (2005), Glaeser et al. (2004), Acemoglu (2003), Asiedu (2003), Edison (2003), Kaufmann et al. (2003) et Rodrik et al. (2002) qui ont retenu la qualité de la gestion des affaires publiques (corruption, politiques de droits, efficacité du secteur public et poids de la réglementation), la présence de lois protégeant la propriété privée et leur application comme déterminants de l'attractivité des IDE.

CONCLUSION

Cet article a poursuivi l'objectif d'identifier les facteurs d'attractivité des IDE en RD Congo de 1990 à 2020 en tenant compte des variables de la performance économique comme le PIB, les variables de l'instabilité macroéconomique comme l'inflation et le chômage, ainsi que les variables de la qualité des institutions comme : l'indice de perception de la corruption et l'indice de la dépendance politique. Après analyse des données par la méthode de moindres carrés ordinaires, nous avons obtenu les résultats suivants selon lesquels : le PIB, l'inflation et le chômage n'ont aucun impact sur l'attractivité des IDE car leurs probabilités sont supérieures à 0,05. Seules les variables liées à la qualité des institutions ont un effet sur les IDE car le tableau 2 montre que chaque fois que cet indice de perception de la corruption augmente d'une unité, l'IDE augmente de 8,787905, ce qui est attendu car un investisseur étranger choisira toujours un pays au climat des affaires favorable. Cette relation positive est justifiée par le fait qu'une augmentation de cet indicateur indique une corruption minimale. Cette relation positive est statistiquement significative car sa probabilité (0,0096) est inférieure à 0,05. En ce qui concerne la variable sur la « loi politique », qui décrit le niveau des libertés civiles, des droits politiques, des droits juridiques et des droits administratifs ainsi que les droits des citoyens à participer librement aux processus politiques démontre que lorsque cet indice augmente d'une unité, l'IDE augmente de 8,787905. Un investisseur étranger choisira toujours un pays avec un climat des affaires favorable. Cette relation positive se justifie par le fait qu'une augmentation de cet indicateur indique une corruption minimale. C'est une relation positive. Par conséquent, à mesure que cet indice augmente, plus d'IDE quitteront le pays, et à mesure qu'il baisse (une indication de la bonne qualité de l'institution), plus d'IDE seront accumulés par le pays. Nos résultats corroborent l'affirmation précédente car l'IDE diminue de 2,974641 alors que cet indice augmente d'une unité. Cette relation négative est statistiquement

significative car sa probabilité (0,0093) est inférieure à 0,05. D'où notre équation de régression corrigée a deux variables : $8.787905IC_t - 2.974641DP_t$ nos résultats confirme les affirmations Sumata. ;C et Zumbu. ;D(2020) d'Alfaro et al. (2005), Glaeser et al. (2004), Acemoglu (2003), Asiedu (2003), Edison (2003), Kaufmann et al. (2003) et Rodrik et al. (2002) qui ont retenu la qualité de la gestion des affaires publiques (corruption, politiques de droits, efficacité du secteur public et poids de la réglementation), la présence de lois protégeant la propriété privée et leur application comme déterminants de l'attractivité des IDE.

L'importance des IDE demeure incontournable pour la croissance économique de la République Démocratique du Congo, un pays qui présente un taux de chômage de plus de 80% d'où une interpellation aux autorités d'améliorer la qualité des institutions en fin d'attirer les IDE pour une croissance économique assurée et durable.

Bibliographie

- Solow, R. (1956), « A contribution to the theory of economic growth », *Quarterly Journal of Economic* 70(1), pp. 65-94.
- Bénassy-Quéré, A., Coupet M. et Mayer T. (2007), « Institutional Determinants of Foreign Direct Investment », *The World Economy*, Vol. 30, No. 5, pp. 764–82.
- Muchielli, J., (1998), *Multinationales et Mondialisation*, Paris, Seuil, 365 p.
- Busse, M (2003), *Democracy and FDJ Discussion Paper*, n° 220, Hamburg. Hamburg Institute of International Economies.
- Dupuch, S. et Milan, C (2001). *Les Déterminants des Investissements Directs Européens Dans Les Pays d'Europe Centrale et Orientale*, Colloque Sésame, Université Lille 1, Septembre 2001.
- Busse, Matthias and Carsten Hefeker (2005), *Political Risk, Institutions and Foreign Direct Investment*, Ham burg. Ham burg Institute of International Economies (HWW A) Discussion Paper 315 <<http://www.hwwa.de/Forschung/Publikationen/DiscussionPaper/2005/315.pdf>> accès le 8 Décembre 2007
- Castilho, Marta et Saledad Zignago (2000), "Commerce et IDE dans un cadre de régionalisation. Le cas du Mercosur", *Revue économique*, vol.51, n° 3 pp.76-774.
- Chan, K.K. and E.R. Gemayel (2003), *Macroeconomie Instability and the Pattern of FDI in the MENA Region. Preliminary Draft Working Paper FMI* <<http://www.mafhoum.com/press6/184E12.pdf>> accès le 10 décembre 2007
- Chan Kitty K. and Edward R Gemajel. (2004), *Risk Instability and the Pattern of Foreign Direct Investment in the Middle East and North Africa Region. IMF Working Paper* <<http://www.imf.org/external/pubs/ftlwp/2004/wp04139.pdf>> accès le 10 décembre 2007
- CNUCED (1998), *Rapport sur l'investissement dans le monde 1998 : tendances et déterminants*. Genève (Suisse), Nations Unies.

- CNUCED (2001), Rapport sur l'investissement dans le monde: vers de nouvelles relations interentreprises. New York et Genève, Nations Unies.
- CNUCED (2006), L'IED en provenance des pays en développement ou en transition : incidences sur le développement. New York et Genève, Nations Unies.
- CNUCED (2007), Sociétés transnationales, industries extractives et développement. New York et Genève, Nations Unies.
- Dunning, John H. (1981), "Explaining the international direct investment position of countries towards adynamie or development approach", *Weltwirtschaftliches Archiv*, Vol.119, pp.3064
- Dunning, John H. (1988), "The eclectic paradigm of international production: a restatement and some possible extensions", *Journal of International Business Studies*, Vol.19, pp.31
- Dunning, John H. (1993), *Multinational enterprises and the Global Economy*. Reading, Addison Wesley
- Dunning, John H. (2002), *Determinants of Foreign Direct Investment: Globalization Induced Changes and the Role of FDI Policies*. Background Paper for the Annual Bank Conference on Development Economies held in Oslo. Washington D.C. World Bank
- Acemoglu, Daron, Simon Johnson and James A. Robinson (2001), "The Colonial Origins of Comparative Development: An Empirical Investigation", *American Economic Review*, Vol.91, pp.1369-1401
- Acemoglu, Daron, Simon Johnson, James A. Robinson and Yunyong Thaicharoen (2002), *Institutional Causes, Macroeconomic Symptoms: Volatility, Crises and Growth* <[http://faculty.fuqua.duke.edu/~charvey/Spur/Acemoglu Institutional causes macroeconomic.pdf](http://faculty.fuqua.duke.edu/~charvey/Spur/Acemoglu%20Institutional%20causes%20macroeconomic.pdf)> accès 16 novembre 2007
- Alfaro, Laura, Sebnem Kalemli-Ozcan, and Vadym Volosovych (2005), *Capital Flows in a Globalized World: The Role of Policies and Institutions* <http://www.uh.edu/~skalemli/nber_bookchapter_feb8_2006.pdf> accès 22 novembre 2007
- Amiti, M. and B. Javorcik (2005), *Trade cost and Location of Foreign Firm in China*. Discussion Paper, n°4978. London, CEPR.
- Andreff, Wladimir (2003), *Les multinationales globales*. Paris, La Découverte.
- Aryeetey Ernest, Julius Court, Machiko Nissanke et Beatrice Weder (1998), *Le renforcement de la participation de l'Afrique à l'économie mondiale. JAPAN* <<http://www.unesco.org/unuoe/unufr/pdf/unu-crea.pdf>> accès 08 mars 2008
- Asiedu, Elizabeth and Anne P. Villamil (2000), *Discount Factors and Thresholds: Foreign Investment when Enforcement is Imperfect*. Revised version published in *Macroeconomic Dynamics*, 4, 1-21 United States.
- Asiedu, Elisabeth (2002), "On the Determinants of Foreign Direct Investment to Developing Countries: Is Africa Different?" *World Development*, Vol.30, n°1, pp.107-119.
- Asiedu, Elizabeth (2003), *Foreign Direct Investment in Africa: The Role of Government Policy, Institutions and Political Instability*. Department of Economics, University of Kansas

British Journal of Multidisciplinary and Advanced Studies:

Business and Management Sciences 3(2),47-62,2022

Print ISSN: 2517-276X

Online ISSN: 2517-2778

Website: <https://bjmas.org/index.php/bjmas/index>

Published by European Centre for Research Training and Development UK

<<http://www.people.ku.edu/~asiedu/Paper%20submitted%20World%20Economy2%20to%20Gearge.pdf>> accès 6 décembre 2007

Bajo-Rubio, Oscar and Simon Sosvilla-Rivero (1994), "An Econometrie Analysis of Foreign Direct Investment in Spain, 1964-89", *Southern Economie Journal*, vol.61, pp 104-120

Banga, Rashmi (2003), Impact of Government policies and investment agreements of FDI injlows <<http://www.icrier.org/pdf/WP116.PDF> >accès 16 octobre 2007

Bekolo Ebe, Bruno (2000), "L'Afrique ne va-t-elle pas vers une diminution de ses avantages comparatives?", *Africa Development/ Afrique et Développement*, vol.xxv, no 3-4, pp.1-30 <<http://www.codesria.org/Links/Publications/ad3 2000/Bekolo Ebe.pdf>> accès 16 octobre 2007